

“Als er een stormloop komt op vaste prijzen, dan maken de leveranciers verlies”: wie biedt nog vaste energietarieven en zijn ze een goede optie?

Amper drie leveranciers bieden nog energiecontracten met vaste tarieven aan. Ze promoten die tariefformules niet langer actief, en het is nog maar de vraag of ze nog lang beschikbaar blijven. Maar is het dan een goed idee om er nog snel van te profiteren? Wat kosten die overgebleven vaste contracten en vormen ze een goede keuze?

Wegens de stijgende energieprijzen schraptten verschillende energieleveranciers in het najaar van 2021 de vaste tariefformules uit hun aanbod. De algemene verwachting luidde dat de energieprijzen in de lente opnieuw zouden dalen. Helaas brengt de inval van Rusland in Oekraïne net het omgekeerde effect teweeg. Als gevolg van de ongeziene prijzenexplosie nam het aanbod van vaste contracten nog af. Enkel Luminus, Engie en coöperatieve leverancier Aspiravi bieden nog de optie om de prijs van jouw energie voor een jaar vast te klikken.

Vaste tarieven: schaars en niet actief gepromoot

De nog resterende leveranciers met vaste contracten promoten die formules bovendien niet langer actief. Bij **Engie** kan de consument ze nog op telefonisch verzoek verkrijgen. Al lezen we meteen ook op de website van Engie dat de klantendienst wegens de grote drukte telefonisch moeilijk bereikbaar is. Wie een vast contract wil, zal dat ook nadrukkelijk moeten vragen. Bij **Luminus** staat de optie van een vast contract weinig zichtbaar [op de website vermeld](#). Bij **Aspiravi** blijkt de online tool om via de

website klant te worden, dan weer buiten gebruik. De leverancier vraagt om via e-mail (naar welkom@aspiravi-energy.be) contact op te nemen.

Omdat er geen verbrekingsvergoeding is, kan je altijd weer overstappen als de prijs toch opnieuw zou dalen

Als klant bij Engie, Luminus en Aspiravi kan je dus nog altijd een contract met een vast tarief afsluiten, al zal de leverancier je wel stellig aanbevelen om voor een variabel aanbod te kiezen. Het komt er dan als consument op aan de leverancier duidelijk maken dat je sowieso voor de optie van een vast contract wil kiezen.

Hoeveel betaal je voor een vast contract?

Bij een gemiddeld verbruik van 3.500 kilowattuur (kWh) betaalt een gezin uit Antwerpen volgens de vaste tariefformule Direct Fixed van Engie 1.479,96 euro voor één jaar. Bij Luminus bedraagt de jaarprijs met het contract Optifix 1.529,94 euro. Je legt er de prijs meteen voor twee jaar vast. Aardgas kost bij een verbruik van 23.260 kWh 2.707,40 euro bij Luminus en 3.379,29 euro bij Engie.

Dat zijn uiteraard stevige prijzen, maar Kris Voorspools, energiedeskundige van 70Gigawatt Consulting, schat dat de jaarprijzen al snel kunnen oplopen tot 3.000 euro voor elektriciteit en 5.000 euro voor aardgas als de huidige tendens zich verderzet. “Die vaste tarieven zijn dus wel degelijk interessant”, aldus de energie-expert. “En omdat er geen verbrekingsvergoeding is, kan je altijd weer overstappen als de prijs toch opnieuw zou dalen.”

Vaste prijs is hoog risico voor leverancier

Al geeft Kris Voorspools liever niet het advies om nu massaal op die resterende vaste contracten in te tekenen, met de intentie om na enkele maanden bij mogelijk lagere prijzen weer over te stappen. Hij deelt daarmee het standpunt van de energieleveranciers, die eerder al hun bezorgdheid rond dat scenario hebben geuit.

Als er nu een stormloop komt op vaste prijzen – die eigenlijk te laag geprijsd zijn – moeten de leveranciers extra inkopen aan hogere prijzen

“De energieleveranciers berekenden de prijs voor de maand maart al eind februari. Nu, amper een goeie week later, is de prijs op de markt al fors hoger. Als er dus nu een stormloop komt op die vaste prijzen – die dus eigenlijk te laag geprijsd zijn – moeten de leveranciers extra inkopen aan hogere prijzen. Dan maken ze verlies. Net dat mechanisme zorgt er mee voor dat leveranciers hun vaste contracten uit de markt hebben weggetrokken. Veel consumenten verkiezen dus de zekerheid van een vaste prijs, maar dat brengt voor de leveranciers ook grote risico's met zich mee.”

Het beleid zou leveranciers kunnen helpen door weer een verbrekingsvergoeding toe te laten, meent de energie-expert. “Die hoeft niet overdreven hoog te zijn. Een marktconforme compensatie voor effectief geleden schade wanneer een klant vroegtijdig een contract opzegt, moet volstaan”, luidt het.

Wat bij een aflopend contract?

Als je energieleverancier nog vaste contracten voor nieuwe klanten in zijn portfolio opneemt, dan maak je er meteen ook aanspraak op voor de verlenging van jouw huidige contract. Behoren vaste contracten niet langer tot de portfolio voor nieuwe klanten, dan zal de leverancier je voorstellen om over te stappen naar een variabel tarief. Energieleveranciers zijn immers niet verplicht om zowel een vast als variabel product in het gamma op te nemen. Heb je nog een lopend vast contract, dan ben je nog tot het einde van de contractduur verzekerd van het tarief waartegen je destijds dat contract hebt afgesloten.